



# MARKETING MANAGER FRANCHISE

“Vi ønsker at leve for – og af tilfredse kunder”

SEO / AdWords • Website / Webshop • Klippekort • Hosting / Support • Tekstforfatter • Sociale medier



## Allan Holmberg

Salgsdirektør  
Marketing Manager

Telefon: 28 18 72 72

Find mig på **LinkedIn**

# MARKETING MANAGER ER ET AMBITIØST WEBBUREAU BELIGGENDE I ODENSE

Vi har 10 års erfaring med markedsføring på nettet, og vi sørger hele tiden for at holde os opdateret. Derfor har vi den nyeste og bedste viden, og kan tilbyde de bedste digitale løsninger og designs til dig og din virksomhed.

Vores medarbejdere arbejder professionelt og dedikeret, både i Danmark og Asien. Det er vigtigt for os, at vores kunder oplever en god service, og får en løsning ud over det sædvanlige. Når vi arbejder, er det efter devisen: ”Fokus på tilfredse kunder – det er sund fornuft!”

Marketing Manager ønsker at leve for og af tilfredse kunder. Det afspejles i vores produkter, service og kvalitet.

Det kan være rigtig svært at navigere i alle de digitale muligheder for markedsføring. Med denne brochure håber vi, at det bliver lidt nemmere for jer at få overblik over de muligheder, I har.

I brochuren finder I en gennemgang af de produkter og løsninger, vi tilbyder.

I er selvfølgelig altid velkommen til at kontakte os, hvis I har spørgsmål.

## HVAD ER FRANCHISING?

Franchising er, når en virksomhed sælger et bestemt koncept til en anden uafhængig virksomhed. Virksomheden som sælger sit koncept er således franchisegiver, mens virksomheden som køber konceptet er franchisetager. Parterne indgår i et tæt samarbejde, hvor franchisetager driver sin virksomhed i overensstemmelse med franchisegivers forretningskoncept. Franchisetager får altså et gennemprøvet koncept, et registreret varemærke og værdifuld knowhow mod et direkte eller indirekte vederlag.

## FORDELENE VED FRANCHISING

Hvis du vil være selvstændig erhvervsdrivende, er der mange gode grunde til at blive franchisetager. Det er et stort skridt at opgave de trygge rammer og springe ud som iværksætter; og på egen hånd at skulle opbygge en helt ny virksomhed fra bunden. Samtidig viser statistikken, at kun hver tredje nystartet virksomhed, som ikke er en del af et kædekoncept, bliver til en sund, vel-etableret virksomhed. Vælger du derimod at blive selvstændig med franchising, får du fra starten trygge rammer i form af et tæt samarbejde med en veletableret virksomhed, og et koncept som er gennemprøvet.

Du vil blive oplært af franchisegiver, og får løbende støtte og sparring i forhold til driften af virksomheden. Du er altså sikker på at få en god start, og selv om du ikke fra dag ét er fortrolig med konceptet, så ved du, hvad der forventes af dig, og du ved, at din franchisegiver står klar til at hjælpe dig godt i gang. Du ved samtidig, at det produkt eller den ydelse du skal sælge er markedsrelevant, og derfor kan du koncentrere hele din indsats om at få dit salg og din service til at blive bedst mulig.

Chancen for succes er derfor også væsentlig større med franchising. Hele 80% af nystartede virksomheder, der er en del af et kædekoncept, overlever. Også rent økonomisk er franchising en fordel. Hvis du er dygtig, har du mulighed for at skabe en høj indkomst til dig selv, med et i forvejen gennemtestet koncept.

 **Rosengårdcentret**





**Søren Hansen**

Distriktschef Storkøbenhavn  
Franchise

Find mig på **LinkedIn**

## GENNEMTESTET KONCEPT

Jeg valgte Marketing Manager som samarbejdspartner, fordi der lå et gennemtestet koncept, som er i vækst.

Den største fordel for en salgsvirksomhed er, at Marketing Manager overtager kunden efter salget, yder en sublim løsning over for kunden, og sikrer derved det optimale resultat for alle parter.

Kunden bliver kontaktet af en produktspecialist, som ud fra kundens ønsker og behov, får udarbejdet grundskitsen for det fremtidige samarbejde.

Efterfølgende kan vi som franchisetager, være med til at yde service, så vi sikrer løbende salg til forretningen.

Oplæring og sparring er en vedvarende proces hos Marketing Manager, og der bliver lagt store ressourcer i at assistere salget, for at nå de målsætninger som er opstillet i fællesskab.

Vi er i gang med at lave en god forretning i forretningen, og vi vinder markedsandele hver uge i et komplekst marked.

**FESTOOL**



**CABCON**  
ELECTROMECHANICAL DESIGN

# OPLÆRING I HØJ KLASSE

Jeg fandt hurtigt ud af, at Google var for omfattende til, at vi "bare" kunne lære det selv, og begyndte derfor at lede efter en samarbejdspartner.

Jeg bookede møder med 10 forskellige Google Partnere, men valget faldt på Marketing Manager, da deres værdier er meget tæt på vores - nemlig at vi lever af og for tilfredse kunder.

Fordelen ved samarbejdet med Marketing Manager er, at kunderne er i sikre hænder.

Med mere end 10 forskellige specialister er man altid sikker på, at kunden får den rigtige løsning til den bedste pris.

Oplæringen har været af høj klasse, hvor vi grundigt er blevet klædt på til at vejlede kunderne om den rigtige løsning. Det er også muligt, at få én af specialisterne fra Marketing Manager med ud til kundemøderne efter behov.

Vi har leveret rigtig gode løsninger til vores kunder, samt øget vores egen omsætning.

Vi glæder os til fortsat at levere kvalitetsløsninger til vores kunder, i tæt samarbejde med Marketing Manager og deres specialister.



**Dorthe Søfeldt Nielsen**

Distriktschef Fyn  
Franchise

Find mig på **LinkedIn**

**T3L SHOP**

**NT** *nom-teknikas*

**FFI**  
FYNS FLAGSTANG  
INDUSTRI

# FRANCHISING HOS MARKETING MANAGER

Marketing Manager giver dig muligheden for at blive franchisetager for en veletableret marketingvirksomhed med en sund økonomi og stabil vækst. Siden vores opstart i 2010 har vi konstant stræbt efter at blive endnu bedre, og efter altid at levere høj kvalitet til konkurrencedygtige priser. Ultimo 2015 opstarter vi produktion af vores produkter og ydelser på Filippinerne. Det medvirker, at vi kan øge vores medarbejderstab af blandt andet programmører og webdesignere uden yderligere omkostninger for vores kunder. Det betyder, at vi fremover vil kunne tilbyde en endnu højere kvalitet og hurtigere levering – og det giver endnu flere tilfredse kunder.

*Vil du være en del af det?*

## UNDERVISNING OG TRÆNING

En stærk fordel ved franchising er den undervisning og træning, som du får i opstarten, så du bliver klædt godt på til opgaven. Hos Marketing Manager bliver denne oplæring varetaget af vores produktspecialister. Oplæringen varer 2-5 dage, og bliver individuelt tilrettelagt efter den enkeltes erfaring og kvalifikationer. Først når du har gennemført dette forløb, bliver du sluppet løs med din egen franchiseforretning.

## LØBENDE BISTAND OG SPARRING

I vores franchisekæde har vi selvfølgelig en fælles interesse i, at alle klarer sig bedst muligt. Derfor skal alle franchisetagere sende os løbende information om enhedens udvikling og salg via vores fælles intranet. På den måde får vi også et godt konkurrencemiljø, hvor du kan konkurrere på lige fod med andre franchisetagere. Derudover afholder vi ca. hvert kvartal fællesmøder, hvor vi kan sparre med hinanden og finde ny inspiration.

## DRIV FORRETNING I DIT EGET LOKALOMRÅDE

Som ny franchisetager hos Marketing Manager får du dit eget lokalområde, hvor du skal have fingeren på pulsen og opbygge og drive din egen forretning. I nogle områder er der allerede kunder, som du kan tilkøbe, så du hurtigere får godt gang i forretningen.

## **MARKEDSFØRING AF DIN FORRETNING**

Du styrer selv markedsføringen af din egen forretning i overensstemmelse med vores koncept. Men for at gøre det lidt lettere for dig, sørger Marketing Manager for at levere en flot brochure og trykte referencer, som du kan bruge i din markedsføring.

De trykte referencer med udtalelser fra tilfødse kunder har vist sig at øge nysalget med hele 30%. Derudover afholder vi hvert år et seminar om online marketing i dit område for ca. 15-20 virksomheder – uden beregning.

## **ADMINISTRATIV BISTAND**

Som franchisetager hos Marketing Manager behøver du ikke bruge tid på administration. Vi sørger nemlig for at sende fakturaer og eventuelle rykkere til dine kunder, så dit fokus udelukkende kan være på salg og kundepleje.

## **OMKOSTNINGER**

Der er ofte mange omkostninger i forbindelse med etableringen af en ny franchiseenhed - men ikke hos Marketing Manager. Hos os er det faktisk utroligt billigt at komme i gang. Som udgangspunkt koster det kun kr. 10.000 ekskl moms for et område uden eksisterende kunder.

## **VILKÅR FOR OPHØR**

Når du indgår en franchiseaftale med Marketing Manager, binder du dig for 12 måneder ad gangen. I aftalen stilles der konkrete krav til din omsætning. Opnås den aftalte omsætning indenfor de opsatte rammer, så fortsætter aftalen automatisk, såfremt dette ønskes af begge parter. Hvis aftalen ikke forlænges eller hvis franchisetager ønsker at stoppe, har vi helt klare regler for, hvordan dette skal foregå. Hos Marketing Manager foretrækker vi nemlig at have rene linjer. Du vil blive informeret om dette, når franchiseaftalen indgås.

## **VIL DU VÆRE MED?**

Er du interesseret i at blive en del af Marketing Manager og få succes med din egen franchiseforretning, så kontakt os på tlf 2818 7272, på mail til [ah@marketing-manager.dk](mailto:ah@marketing-manager.dk) eller via kontaktformularen på vores hjemmeside [www.marketing-manager.dk](http://www.marketing-manager.dk).

*Vi glæder os til et godt samarbejde!*

# FRANCHISING HOS MARKETING MANAGER

- Et gennemtestet forretningskoncept
- Stærk know-how
- Grundig uddannelse og løbende sparring
- Trygge rammer
- Lave omkostninger i forbindelse med opstarten
- Meget større chance for succes med din nystartede virksomhed
- Mulighed for bedre personlig indkomst

Værd at vide:

80% af nystartede virksomheder overlever i kædekoncepter

30% af nystartede virksomheder overlever udenfor kædekoncepter

## For os handler det om :

Tryghed • Tilfredshed • Kvalitet • Nytænkning • Hjælpsomhed • Resultater